

Sales Manager Mobile Advertising (m/w)

Einsatzort Hamburg

Der Kunde ist ein international tätiger und führender Anbieter im Bereich Mobilwerbung.

Zum Aufbau der DACH Region werden derzeit vom Country Manager im Bereich Sales- und Account Management talentierte und kompetente Persönlichkeiten gesucht welche mit Freude und Engagement als Pioniere auf einem Wachstumsmarkt erfolgreich agieren wollen.

Ihre Aufgaben

Als Sales Manager sind Sie der Ansprechpartner für Ihre Kunden und garantieren einen exzellenten Kundenservice und identifizieren gleichzeitig neue Lösungs- und Verkaufsmöglichkeiten. In dieser sehr anspruchsvollen Position berichten Sie direkt an den Country Manager DACH und arbeiten zudem sehr eng mit den internationalen Vertriebsteams zusammen.

- Sie sind verantwortlich für den Auf- und Ausbau von nachhaltigen Beziehungen zu strategischen Entscheidern und Einkäufern in nationalen und internationalen Unternehmen und Mediaagenturen innerhalb der DACH-Region.
- Sie übernehmen die Identifizierung neuer Kunden auf höchster Ebene und bringen die Verhandlungen gekonnt zum Vertragsabschluss
- Sie erarbeiten klare Vertriebsziele und kontrollieren Ihre gesetzten Ziele regelmäßig
- Sie erarbeiten klare Vertriebsstrategien zur Erreichung der gesetzten Vertriebsziele
- Sie wirken aktiv bei der Weiterentwicklung der gesamten Produktpalette mit

Ihre fachliche Kompetenz

- Hochschulabschluss oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung in der Online Medien Branche oder im Online Marketing
- Erfahrungen im Vertrieb von Mobile Advertising sind wünschenswert
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Fähigkeit zum Aufbau, Pflege von effektiven Arbeitsbeziehungen zu Managern, Mitarbeitern und Kunden
- Gute Fähigkeit zur Selbstorganisation und sehr gutes Zeitmanagement
- Ausgezeichnete verbale sowie schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe analytische Fähigkeiten
- Hands on Mentalität
- Gutes Marktverständnis des Online Werbemarktes und hohe Affinität zu Internet Technologien
- Belastbarkeit, Fähigkeit auch unter Zeitdruck sehr gute Arbeitsergebnisse zu erzielen

Was Sie erwarten können

- Leistungsgerechtes Gehalt
- Professionelles Team und interkulturelle Arbeit
- Die Freiheit, Ihr gesamtes Potenzial zu entwickeln
- Ein Team mit viel Sinn für Humor und Freude bei der Arbeit